

PRESSEMITTEILUNG

## **Neue Partnerschaft stärkt den Security-Markt in der Deutschschweiz und Romandie: Cheops Informatik AG, ADN und Enginsight**

**Basel/Jena, 1. August 2024 – Der Jenaer Security-Hersteller Enginsight erweitert sein Partnernetzwerk in der Schweiz, und begrüßt mit der Cheops Informatik AG den ersten Partner in Basel. Cheops stärkt damit seine Entwicklung zum Managed Security Services Provider.**

### **Perfekte Marktbedingungen für Enginsight in der Schweiz**

Der Schweizer Markt ist geradezu prädestiniert für Enginsight, denn die Rahmenbedingungen sind in vielerlei Hinsicht mit denen in Deutschland vergleichbar, insbesondere in Bezug auf die Notwendigkeit starker IT-Sicherheitslösungen im Kampf gegen hochentwickelte, automatisierte Cyberangriffe. Die Schweiz legt wie Deutschland großen Wert auf Datenschutz und Compliance und unterliegt strengen Regularien. Entsprechend nachgefragt sind zuverlässige Lösungen. „Potenziale sehen wir nicht nur im wachsenden Schweizer Finanzsektor“, so Michael Reiss. Der Territory Manager Südwest, der auch die Schweizer Enginsight-Partner betreut, schätzt das Marktpotenzial insgesamt als sehr hoch ein: „Als deutscher Hersteller mit einer einfach nutzbaren und kostengünstigen Sicherheitslösung, die von KMU über Grossunternehmen bis in den öffentlichen Sektor hinein skaliert, passt Enginsight für beinahe alle Schweizer Unternehmen. Wir sehen große Chancen in der Zusammenarbeit mit Cheops Informatik AG und werden sie bestmöglich unterstützen.“

### **Strategische Partnerschaft stärkt die neue Ausrichtung von Cheops zum MSSP**

Seit über drei Jahrzehnten betreut die Cheops Informatik AG Kunden aller Branchen. Durch die Dreisprachigkeit hat sich der Dienstleister in der Romandie fest etabliert. Bisher stark projektorientiert aktiv, will sich Cheops hin zum Managed Security Services Provider entwickeln. Aus Luc Igerts Erfahrung sind „die Kunden nun auch bereit dafür“.

Mit der neuen strategischen Ausrichtung wird das Unternehmen seine Sicherheitslösungen auf ein neues Niveau heben. Luc Igert, Geschäftsführer und CTO von Cheops Informatik AG äußert dazu: „Im Kampf von David gegen Goliath haben wir unsere Steinschleuder entdeckt, und diese heißt Enginsight. Mit dem Hersteller haben wir einen Partner auf Augenhöhe gefunden, der uns auf unserem MSSP-Weg sehr eng begleitet und wertvolle Erfahrungen einbringt. Wir sind Alexander Villiger von der ADN Schweiz dankbar für die Vernetzung. Dank der Partnerschaft können wir unsere Kunden künftig noch umfassender, und vor allem proaktiv, vor aktuellen Cybergefahren schützen.“

Schon seit längerem war das Cheops-Team auf der Suche nach einer Unified-Security-Management-Lösung, die zu den MSSP-Plänen passt. „Die Software selbst hat uns direkt überzeugt und das Enginsight-Team erst recht“, meint der Gründer von Cheops Informatik, Michel Savioz.

Die Nähe zu seinen Partnern ist Enginsight von jeher sehr wichtig. Alexander Villiger, Senior Sales Manager Security Solutions bei ADN nennt sie „einmalig“ und so ließ er es sich auch

letzte Woche nicht nehmen, die aus Deutschland angereiste Enginsight-Delegation – Michael Reiss, Lutz Wiechmann (Sales Expert) und Patricia Brumme (Head of Marketing & PR) – zur Zeichnung des Partnervertrages zu begleiten.

Bei der Einführung von Enginsight ins Portfolio der Cheops Informatik AG konnte das Basler Unternehmen voll auf die Unterstützung von ADN zählen. „Wir pflegen eine langjährige Partnerschaft zu ADN – vormals BCD – und haben mit dem Team durchweg positive Erfahrungen gemacht“, lobt Luc Igert und ergänzt: „Wir versuchen grundsätzlich, unser Partnernetz so eng wie möglich zu halten. ADN als Value-Add Distributor ist für uns unverzichtbar und wertvoll, wenn es um die Vermarktung von umfangreichen und komplexen IT-Lösungen geht.“

Auch Alexander Villiger, Senior Sales Manager Security Solutions bei ADN, hebt die hervorragende Partnerschaft zwischen ADN und der Cheops Informatik AG hervor, die sich dadurch auszeichnet, dass man im Schulterschluss immer wieder Trendthemen im Schweizer Channel besetzt und gemeinsam überproportional zum Markt wachsen kann. „Gerade im Schweizer Markt mit seinen Dienstleistern, die sehr ähnlich wie die Cheops Informatik AG aufgestellt sind, eignet sich speziell Enginsight hervorragend, diesen Wachstumskurs fortzusetzen. ADN glänzt hier mit entsprechender Expertise und unterstützt seine Partner sehr gerne auf ihrem Weg zum Geschäftserfolg“, so Villiger weiter.

## **Gemeinsam auf dem SWISS IT FORUM in Genf**

Enginsights Beteiligung als Mitaussteller am ADN-Messestand auf dem SWISS IT FORUM war bereits geplant. Der nativ französisch-sprechenden Baseler Partner kommt da gerade recht. Luc Igert und Lutz Wiechmann werden gemeinsam auf der Bühne zeigen, wie sich Unternehmen durch den Einsatz von Enginsight proaktiv und nachhaltig absichern. Alle Interessierten sind herzlich eingeladen, vorbeizuschauen und sich aus erster Hand über die All-in-one-Security-Plattform und Managed Security Services von Cheops Informatik zu informieren.

### **Über Cheops Informatik AG**

Cheops Informatik AG agiert seit mehr als 30 Jahren als Vertrauenspartner in allen Fragen rund um IT, ICT und Information Management. In der Motivation des Unternehmens liegt auch seine ausgesprochene Stärke: die persönliche und kompetente Rund-um-die-Uhr-Beratung und Betreuung.

Die effiziente Arbeitsweise und die schnelle Reaktionszeit schätzen Kunden ebenso wie den Ansatz, dass die IT das Unternehmen unterstützen muss, indem sie sich stets an die individuellen Bedürfnisse und bewährten Abläufe orientiert.

Cheops zielt auf ist die Realisation und Pflege praxisorientierter Lösungen, damit Kunden den Rücken frei haben, um sich ganz auf Ihre Unternehmensziele zu konzentrieren. Für seine Projekte und Mandate arbeitet das Baseler Unternehmen mit langjährigen Partnern zusammen. Dies eröffnet die Möglichkeit, jederzeit selbst anspruchsvollste Lösungen zu verwirklichen. <https://www.cheops.ch>

### **Über Enginsight**

Enginsight bietet die perfekte Cybersecurity-Lösung für den Mittelstand. 2017 in Jena gegründet, ist die komplett inhouse entwickelte Software inzwischen bei zahlreichen KMU im Einsatz und erfreut sich insbesondere bei IT-Dienstleistern großer Beliebtheit. Diese nutzen Enginsight, um den Reifegrad der IT-Sicherheit ihrer Kunden zu ermitteln und proaktiv tätig zu werden sowie Angriffe zu detektieren und zu blocken. Nach dem Ansatz „Unsichtbares sichtbar“ und „Unsicheres sicher machen“ stehen für Enginsight hierbei Transparenz und Automatisierung in puncto IT-Security im Vordergrund.

Der „Human Factor in IT-Security“, der bei vielen Cyberangriffen im Vordergrund steht, soll dabei eliminiert werden. Mit Security 100 % Made in Germany verfolgt Enginsight die Vision, mit seiner technologisch führenden Lösung den Mittelstand wirksam und nachhaltig sicher zu machen. <https://enginsight.com>

**Pressekontakte:**

Serge Burdet  
CEO, Vertrieb & Marketing  
serge@cheops.ch  
T. +41 61 2054141

Patricia Brumme  
Head of Marketing & PR  
patricia.brumme@enginsight.com  
T.+49 151 74254982